

Lettera di Intenti

Con la presente per indicare i miei intenti, per l'eventuale candidatura a membro del Comitato esecutivo (quadriennio 2020/2024)

- Avendo avuto l'onore di poter essere chiamato a ricoprire la carica di Consigliere nazionale, dopo l'abbandono del collega Virgili, essendo stato io il primo dei non eletti nella scorsa legislatura, penso di poter apportare delle migliorie nella nostra Associazione, sicuramente il passo è difficile, soprattutto cercare di far "cambiare" idea sul discorso di Associazionismo.
- Giustamente si guarda avanti, parlando di Franchising, corsi, collaborazioni, ecc ecc. (giusto il pensiero, per far entrare soldi nelle nostre casse), ma questo si può fare modificando il nostro essere, e stare con i piedi per terra. Dobbiamo pensare **in primis** all'associazione, ed in seguito a noi stessi. Remando tutti nella stessa direzione, senza pensare solo al proprio orticello, sicuramente l'associazione, e di conseguenza anche il singolo, ne trarrà dei benefici.
- Cercare di Riorganizzare, con il Consiglio tutto, il modus operandi nelle iscrizioni dei soci (soprattutto online) e nella consegna delle tessere ecc. (non è ammissibile che ci siano soci che non hanno ancora ricevuto la tessera, oppure ricevere i bollini dell'avvenuto pagamento a fine anno). Tanto si è fatto, ma tantissimo c'è ancora da fare (non possiamo più attaccarci alla frase "**siamo giovani**", ormai sono 5 anni che esistiamo!!!!!!.. Purtroppo dobbiamo (sotto alcuni punti) partire dal A-B- C..... e da zero
- Far capire l'importanza del concetto delle Royalty, visto che di corsi se ne fanno pochi. Portare gli esempi della sezione Valle d'Aosta, della Lombardia e della Toscana, (Con Giovarruscio all'Elba), questo per fare entrare un po' di soldini e dare un po' di respiro alle nostre casse.
- Stimolare i coordinatori, magari istituendo un "premio" (es. viaggio studio) a fare crescere le proprie sezioni. Colui che si è contraddistinto a fine anno, (aumento di soci in %, e attività di sezione) verrà premiato.
- Impegno a divulgare l'immagine ed i progetti di Abi Professional sia sul territorio della regione Valle d'Aosta e del Piemonte.
- Individuare colleghi i con cui iniziare un progetto di sviluppo in Piemonte, oltre che nella nostra regione. Questo ci permetterà in un futuro prossimo, l'aumento di soci sia Accademia che Effettivi, ed arrivare a fondare la sezione Piemontese.
- Collaborare con il Consiglio tutto per lo sviluppo di nuove idee che potranno nascere.
- Credo che sia importante, per tutti i Soci, la merceologia e la conoscenza dei Prodotti. Aumentare i Master informativi e formativi con Aziende di settore, dislocate sul territorio regionale, nazionale e non, possono essere una buona soluzione.
- Migliorare il "nostro" concorso "SKYWAY" cocktail competition.

- Essere un punto di riferimento per i Soci, cercando di migliorarmi nella comunicazione e ascoltare ancor di più le loro esigenze, cercando di accontentarli il più possibile, e di conseguenza farli attaccare ancor di più a noi.
- Aumentare la collaborazione con Aziende che chiedono il nostro supporto, cercando di presenziare con esse a quante più manifestazioni possibili, questo per dare ancora più visibilità alla nostra Associazione
- Riproporre e fare attuare il lavoro svolto in passato “ **Il vademecum del coordinatore e del Consigliere**”
- Consegnare il lavoro fatto con il collega Colombo “**il pacchetto per il coordinatore e per il consigliere**”. Esso consiste in una raccolta di file/documento che ogni coordinatore deve avere, seguire e divulgare. Avendo così tutti la stessa linea guida

Bernardo FERRO